

## BWG-Seminare



### Seminar: Start-Ups - Kauf oder Beteiligung richtig gemacht

Montag, 22.09.2014 09:00

HEUSSEN Rechtsanwalts-gesellschaft mbH  
Joachimstaler Str.12 / Ecke Kurfürstendamm  
10719 Berlin

Mitglieder: 195,00 €

Nichtmitglieder: 235,00 €

### Start-Ups - Kauf oder Beteiligung richtig gemacht

Start-Ups sind ein Motor für zukunftsgerichtete Innovationen in der Wirtschaftspraxis. Sie gewährleisten nicht nur Zugriff auf kreatives Know-how, sondern bieten auch nennenswerte Renditechancen. Mittelständische Unternehmen und Start-Ups sind ideale Partner: Während der Mittelstand jungen Unternehmen gestalterische Freiheit in einem unternehmerischen Umfeld sowie eine nachhaltige Finanzierung bieten kann, können sich potentielle Investoren ein Beteiligungsportfolio schaffen, das neue Märkte eröffnet und den Zugang zu Zukunftstechnologien sichert.

Sowohl für Start-Ups als auch für den Mittelstand erfordert die Zusammenarbeit, dass frühzeitig alle rechtlichen und wirtschaftlichen Hausaufgaben gemacht werden. Es gilt, die Besonderheiten junger Unternehmen bzw. Fallstricke einer solchen Beteiligung zu kennen, um das eigene Risiko zu reduzieren. In unserem Seminar geben Experten der Heussen Rechtsanwalts-gesellschaft sowie von goodpoint. Fellows, einer auf strategische Unternehmensentwicklung spezialisierten Service-Gesellschaft, einen praxisorientierten Einblick in die wesentlichen rechtlichen und wirtschaftlichen To-Do's einer solchen Beteiligung.

#### Inhalt des Seminars:

##### 1. Vorbereitung und Ablauf der Beteiligung an einem Start-Up

- Der Beteiligungsprozess im Überblick
- Über die Kunst, geeignete Beteiligungen zu finden

##### 2. Wesentliche Aspekte bei Vorverhandlung und Due Diligence

- Zentral: Geschäftsmodell, Team und Markt
- Umgang mit der Vorhistorie (Mitarbeiter, Gesellschafter)
- Elementar: IP-Rechte und Markenschutz
- Über Untypisches: Vertraulichkeitserklärung und Exklusivität
- Der Letter of Intent

##### 3. Kaufpreisbestimmung und Transaktionsstruktur

- Übliche Bewertungsmethoden
- Share Deal vs. Kapitalerhöhung (Barkapital oder Sachleistungen)
- Über das „Pooling“ mit anderen Investoren

#### 4. Vertragliche Besonderheiten

- Mitverkaufsrechte und -pflichten
- Gewährleistungen und Garantien
- Verwässerungsschutz und Nachschusspflichten
- Liquidations- und Erfolgspräferenzen
- Mitarbeiterbeteiligungsprogramme

#### 5. Nach dem Einstieg ... ist vor dem Exit

##### Ihre Referenten:

**Dr. Volker Schwarz** ist im Stuttgarter Büro von Heussen auf dem Gebiet des Gesellschaftsrechts einschließlich des Unternehmenskaufs und damit in Zusammenhang stehender Due Diligence-Prüfungen, Vertragsgestaltungen und -verhandlungen und Gesellschaftsgründungen tätig. Herr Dr. Schwarz hat zahlreiche Unternehmenskäufe und -verkäufe rechtlich begleitet und umwandlungsrechtliche Vorgänge, insbesondere auch vor oder nach Unternehmenskäufen, anwaltlich betreut.

**Reinhold Kopp**, Fachanwalt für Arbeitsrecht, leitet den Berliner Standort von Heussen. Er berät an der Schnittstelle von Gesellschaftsrecht und Arbeitsrecht. Herr Kopp verfügt über umfangreiche Erfahrungen aus operativer Tätigkeit in Politik, Verwaltung und Wirtschaft, u.a. als Chef der Staatskanzlei, Minister für Wirtschaft des Saarlandes und als Generalbevollmächtigter der Volkswagen AG. In seiner Laufbahn nahm Herr Kopp zahlreiche Aufsichtsfunktionen in Unternehmen wahr und berät heute Aufsichtsräte großer Unternehmen.

**Marcus Hotze** ist Fachanwalt für Urheber- und Medienrecht und Mitglied der Praxisgruppe „IT, IP & Media“. Er verfügt über langjährige Projekterfahrung bei der Beratung national und international agierender Mandanten. Neben der wirtschaftsrechtlichen Beratung von Unternehmen bei Transaktionen sowie in lizenzrechtlichen und regulatorischen Fragestellungen ist Marcus M. Hotze ein Experte für die Entwicklung und Ausgestaltung von Schutzrechtskonzepten. Zugleich begleitet er mittelständische Unternehmen und Start-Ups bei IT- und IP-Projekten, strukturiert Outsourcing-Aktivitäten und berät in Fragen der IT-Compliance.

**Marta Führich** ist Managing Partner bei goodpoint. fellows. Sie bringt mehr als 15 Jahre Erfahrung in Unternehmensberatung und -bewertung, Corporate Finance und Business Modelling mit, die sie in verantwortungsvollen Positionen bei den Beratungsunternehmen Arthur Andersen, Ernst & Young und PricewaterhouseCoopers gesammelt hat. Sie hat zahlreiche klein- und mittelständische Unternehmen, Großunternehmen und Finanzinvestoren bei der Entwicklung und Umsetzung strategischer Optionen in unterschiedlichen wirtschaftlichen Situationen beraten.

**Artur Gulpe** ist Partner bei goodpoint. fellows. Er bringt mehr als 10 Jahre Erfahrung in M&A, Corporate Finance und Restrukturierung mit, die er in verantwortungsvollen Positionen bei Investment-Banking- und M&A-Unternehmen wie Lincoln International, Corporate Finance Partners und IEG-Investment Banking sammelte, sowie exzellente Kenntnisse der fundamentalen Unternehmensanalyse und Unternehmensentwicklung. Herr Gulpe ist. u.a. Juror des European Venture Summit.

##### Formales und Kosten

**Teilnehmerzahl:** max. 12 Personen

**Veranstaltungsgebühr:** ist nach Erhalt der Rechnung bis spätestens 7 Tage vor Seminarbeginn zu begleichen. Eine kostenlose Stornierung (schriftlich) ist bis 7 Tage vor Seminarbeginn möglich, danach werden 50% des Betrages fällig; bei einer Stornierung am Veranstaltungstag fällt der gesamte Betrag an. In den Kosten sind Seminargebühr, Seminarunterlagen, Mittagessen und Getränke enthalten.