

10.03.2015
Mannheim

Die strategische Auftragsvergabe

Spielräume des Vergaberechts kennen und nutzen

mit
RA, FA für Bau- und Architektenrecht, FA für Verwaltungsrecht,
Notar Prof. Wolfgang E. Trautner, Frankfurt a.M.

Datum: Dienstag, 10.03.2015, 09:30 – 17:00 Uhr
Ort: IBR-Seminarzentrum Mannheim
Preis: 399,- Euro zzgl. 19% MwSt.

Referent



RA und Notar Prof. Wolfgang E. Trautner

ist Partner der HEUSSEN Rechtsanwaltsgesellschaft mbH und leitet dort am Frankfurter Standort den Bereich Public/Vergaberecht. Er berät private und öffentliche Unternehmen sowie Auftraggeber vor allem in Fragen des öffentlichen Auftragswesens (Vergaberecht). Schwerpunkte bilden neben komplexen Bau-Vergaben vor allem die Verfahren zur Vergabe von Leistungen für den Öffentlichen Personennahverkehr (ÖPNV), den Entsorgungsbereich und im Energiebereich. Daneben weist er Expertisen für „Public Private Partnership“ (PPP) und für Projekte der Energieoptimierung auf. Ebenso berät Herr Prof. Trautner zahlreiche Krankenhäuser und Kliniken bei vergaberechtlichen Fragen auch im Zusammenhang mit der Ausgründung einzelner Leistungsbereiche. Er hat für zahlreiche Städte, Kreise und Gemeinden interne Richtlinien für die Organisation der Vergabeverfahren erarbeitet und implementiert. Der Referent ist Autor und Mitautor zahlreicher Veröffentlichungen zu den unterschiedlichsten Bereichen des Vergaberechts, außerdem ständiger Mitarbeiter der „Zeitschrift für Vergaberecht“ (ZVGR) und der Zeitschrift „IBR Immobilien- & Baurecht“.

Teilnehmerkreis

Mitarbeiter aus zentralen Submissionstellen der Kreise, Kommunen und der öffentlichen Unternehmen; Mitarbeiter der Bauverwaltungen, die mit Vergaben betraut sind; beratende Ingenieure und Architekten; sonstige Berater in Sachen Vergabe; Rechtsanwälte.

Ziel

Das Vergaberecht ist – zu Unrecht – als zu starr und unflexibel verschrien. Diese Veranstaltung soll zeigen, welche Gestaltungsspielräume sich der öffentliche Auftraggeber durch die Strukturentscheidungen im Vorfeld schaffen kann und welche Potenziale sich im Verfahren selbst noch eröffnen. Es sollen anhand praktischer Beispiele die Rahmenbedingungen einer strategischen Auftragsvergabe aufgezeigt werden.

Themen

1. **Vorbereitung des Vergabeverfahrens**
 - Spielräume in der inhaltlichen Gestaltung des Beschaffungsgegenstandes
 - Mieten statt bauen oder kaufen
 - Einteilung in Abschnitte, Kostenschätzung
 - Einfluss der vertraglichen Gestaltung
 - Risikoverteilung (Konzession oder nicht)
2. **Interne Struktur**
 - Auftraggebergemeinschaften; gemeinsame Beschaffungstellen
 - Inhouse-/Instate-Vergaben
 - Aufgabenübertragung auf Dritte
 - Auftragsvergabe durch Eigengesellschaften und Eigenbetriebe
 - Beteiligung von Servicegesellschaften
 - Möglichkeiten der Direktvergabe
3. **Zusammenspiel mit anderen Regulierungsmaterien**
 - Landesrechtliche Regelungen
 - Haushaltsrecht
 - Beihilfenrecht, Subventionsrecht
4. **Spielräume bei Strukturentscheidung zum Vergabeverfahren**
 - Potenziale der „herkömmlichen“ Verfahrensarten (öffentliche Ausschreibung, beschränkte Ausschreibung)
 - Verfahrensarten, Verhandlungsverfahren
 - Potenzial von Rahmenverträgen
 - Dynamische Beschaffungssysteme
5. **Feinsteuerung des Vergabeverfahrens**
 - Zulassung von Nebenangeboten
 - Losbildungen
 - Leistungsbeschreibung, funktional oder mit Leistungsverzeichnis
 - Nachforderungen von Unterlagen
6. **Umsetzung in örtlichen (internen) Regelungen zur Anwendung des Vergaberechts**
 - Einbeziehung der Gremien
 - Grundstrukturen von Geschäftsordnungen

Das Fachbuch „Vergaberecht“ von Mark von Wietersheim ist im Seminarpreis enthalten.

▶ **Starke Referenten**
▶ **Marktnahe Themen**

▶ **Didaktische Konzepte**
▶ **Attraktiver Preis**

▶ **Ausführliche Seminarunterlagen**
▶ **Fortbildungsnachweise**

Nähere Information und Anmeldung: www.vpr-online.de/IBR-Seminare

Anmeldung

Hiermit melde ich mich zu folgendem Seminar an:

Die strategische Auftragsvergabe

Spielräume des Vergaberechts kennen und nutzen

mit RA, FA für Bau- und Architektenrecht, FA für Verwaltungsrecht, Notar Prof. Wolfgang E. Trautner, Frankfurt a.M.

Datum: Dienstag, 10.03.2015, 09:30 – 17:00 Uhr

Ort: IBR-Seminarzentrum Mannheim, Harrlachweg 4, 68163 Mannheim

Preis: 399,- Euro zzgl. 19% MwSt.

Ich bin Mitarbeiter/-in einer Behörde/Kommune und erhalte 25% Nachlass auf den regulären Seminarpreis.

Titel, Vorname, Name - **BITTE IN DRUCKBUCHSTABEN**

Firma

Straße

PLZ, Ort

Telefon

Stempel

Telefax

E-Mail

Datum

Unterschrift

- Ausführliche Seminarunterlagen • Seminargebühr inkl. Mittagessen + 1 Softgetränk, Snacks, Tagungs- und Pausengetränke
- Sie erhalten eine Teilnahmebestätigung über 6 Zeitstunden (auf Anfrage: 8 Fortbildungspunkte) für Ihren Fortbildungsnachweis

Bleiben Sie auf dem Laufenden mit unserem **IBR-Seminare-Newsletter!** Online anmelden unter: www.vpr-online.de/IBR-Seminare.

Haben Sie Fragen? Wir helfen Ihnen gerne weiter:

Frau Sandra Szech · E-Mail: szech@id-verlag.de · Tel. (0621) 12032-18

Frau Kerstin Möller · E-Mail: moeller@id-verlag.de · Tel. (0621) 12032-35